

Om onze groei in de Belgische telecommarkt te ondersteunen zijn wij voor ons kantoor in Leuven op zoek naar een ervaren

ACCOUNTMANAGER

die de samenwerking met onze klanten en hun succes op lange termijn zal verzekeren.

OVER ARCADIZ

Arcadiz is een vooraanstaande optische Netwerk Integrator met meer dan 20 jaar ervaring in het ontwerpen, bouwen en 24/7 monitoren en onderhouden van business kritische telecom netwerken in de Benelux.

Arcadiz is een kennishuis voor transport- en accessnetwerken voor Service Providers, voor datacommunicatienetwerken voor Nutsbedrijven en voor secure Data Center Interconnect (LAN/SAN transport tussen Data Centers) voor de grootzakelijke markt.

Arcadiz, met als hoofdkantoor Leuven, opereert naast België ook in Nederland vanuit Utrecht.

STUUR JE SOLLICITATIE NAAR

recruiting@arcadiz.com

tav. **Caroline Shaw**

Research Park Haasrode 1521

Interleuvenlaan 17

3001 Leuven

T: +32 16 392 693

WWW.ARCADIZ.COM

Jouw verantwoordelijkheden

Als accountmanager beheer je een portfolio van toegewezen klanten, ontwikkel je nieuwe business bij bestaande klanten en ga je actief op zoek naar nieuwe kansen in de Belgische markt. Met jouw inhoudelijke kennis en adviesvaardigheden weet jij telecom-oplossingen samen te stellen die van toegevoegde waarde zijn voor je klant en weet feilloos te schakelentussen het operationele, tactische en strategische niveau. Uiteindelijk werk je samen met ons verkoopteam om verkoopquota te behalen en ons bedrijf te laten groeien.

Verantwoordelijkheden

- Ontwikkelen van sterke relaties met klanten en contacten onderhouden met belangrijke bedrijfsleiders en belanghebbenden
- Onderhandelen over contracten en overeenkomsten afsluiten om de winst te maximaliseren
- Duidelijke communicatie voeren over de voortgang van initiatieven aan leveranciers en partners.
- Regelmatige rapportering van klanten en projecten met als doel het opstellen van een duidelijke verkoopplanning op commercieel, financieel en organisatorisch vlak
- Assisteren bij urgenties of escalaties indien nodig

Jouw profiel

- Je hebt ruime sales- en advies ervaring in de Telecom-branche (+5 jr.) met een trackrecord binnen grote ondernemingen
- Je hebt geen "9 to 5" mentaliteit, commerciële activiteiten buiten kantoor tijd zijn voor jou een vanzelfsprekendheid.
- Je hebt hoger onderwijs (Bachelor of Master) genoten met relevante verkoopservaring
- Je hebt zowel in de Nederlandse, Franse als Engelse taal uitstekende mondelinge en schriftelijke communicatieve vaardigheden met zeer goede luister-, onderhandelings- en presentatievaardigheden
- je bent vertrouwd met CRM-software en MS Office
- je bent een teamspeler

Arcadiz biedt

- Een zelfstandige en afwisselende baan met groei mogelijkheden in een gezond vooruitstrevend bedrijf
- Het vermogen om met geavanceerde technologie te werken in combinatie met een continu leeraanbod
- Een zeer aantrekkelijk salarispakket met een mooie mix van voordelen